



Mehr Gewinn durch professionelles Verkaufen

Mehr Gewinn durch professionelles Verkaufen

Beschreibung.

Verkaufen in der Gastronomie ist etwas Gutes. Es zeigt Kompetenz, schafft Vertrauen, fördert die Kundenbindung und stärkt Sie als Persönlichkeit beim Umgang mit Gästen. Hier lernen Sie, wie man charmant und unaufdringlich die richtigen Fragen stellt, gezielte Empfehlungen macht und mit Zusatzverkäufen nicht nur den Umsatz, sondern auch das Trinkgeld steigert.

Zielgruppe.

Service- und Frontmitarbeiter in der Gastronomie.
Jede/r mit Gästekontakt (und bestenfalls auch Inkasso).

Kursinhalt.

- Aktives Verkaufen
- Empfehlen, aber richtig
- Zusatzverkäufe
- Beschwerden Management
- Gästebindung und Nachhaltigkeit

Referent.

Marc Wetzold, eidg. Dipl. Verkaufsleiter

Dauer. Ort. Kosten.

Montag, 01. März 2027, 13.30 – 16.30 Uhr

Stiftung Sapere, St. Gallen

CHF 185.00 inkl. Kursunterlagen und Kursausweis



Anmeldung

Mehr Gewinn durch professionelles Verkaufen

01. März 2027

Sie können sich auch online Anmelden: www.stiftung-sapere.ch

☐ 10 % Rabatt Mitglied Gastro SG/TG Nr. _____

☐ 20 % Lehrlingsrabatt

☐ Mitglied VHO ☐ Mitglied CCC

☐ Frau ☐ Herr

Name _____

Vorname _____

Adresse _____

PLZ/Ort _____

Betrieb _____

E-Mail _____

Telefon _____

Datum _____

Unterschrift _____

☐ Datenschutzerklärung akzeptiert

AGB: Mit Ihrer Anmeldung akzeptieren Sie die Allgemeinen
Kursbedingungen der Stiftung Sapere

Bildung die bewegt!

Stiftung Sapere
Fürstenlandstrasse 53
9000 St. Gallen
071 274 95 05
www.stiftung-sapere.ch

GASTR^oSG
KANTONALVERBAND FÜR
HOTELLERIE UND RESTAURATION

GASTR^oTHURGAU